



# ZENITH / INVESTOR®

Volumen 3 | Edición 17 | Junio 2023

Las Pymes la columna vertebral de Puerto Rico, hoy un 77% teme por su capacidad para lograr acceso al capital y afectando la creación de empleos

## ¡Sigamos trabajando juntos para promover el crecimiento de las Pymes en Puerto Rico!

Las Pequeñas y Medianas Empresas (Pymes) en Puerto Rico son el tejido empresarial que alimenta la economía puertorriqueña. Representan una gran parte del sector productivo, generando empleo para miles de personas en nuestra isla. No solo ofrecen oportunidades laborales, sino que también promueven la creación de nuevos emprendedores y contribuyen al crecimiento económico sostenible.

La flexibilidad y agilidad de las Pymes les permiten adaptarse rápidamente a los cambios del mercado. Son la cuna de la innovación, impulsando nuevas ideas y soluciones creativas. Estas empresas no solo son capaces de identificar nichos de mercado y satisfacer necesidades específicas, sino que también aportan diversidad y competencia a los sectores en los que operan. Destacamos más adelante una importante encuesta del **Programa Goldman Sachs & Babson College 10,000 Small Business y** la vital importancia de las Pymes, las cuales enfrentan crecientes retos de mano de obra, y contracción del crédito entre otros retos, según veremos en la página 7.

Las Pymes desempeñan un papel fundamental en el desarrollo de nuestras comunidades. A menudo, estas empresas son propiedad de personas locales y están arraigadas en nuestras ciudades y pueblos. Esto significa que reinvierten sus ganancias en la economía local, apoyan a otras empresas y contribuyen al bienestar de la sociedad en general. Además, son fundamentales para la reducción de la desigualdad económica. Al proporcionar empleo a personas de diversos sectores y niveles educativos, contribuyen a mejorar la calidad de vida y a cerrar las brechas sociales. Por otro lado, las oportunidades de crecimiento y promoción dentro de las Pymes brindan a los empleados una vía para alcanzar sus metas profesionales y personales. En resumen, las Pymes son la columna vertebral de Puerto Rico. Se estima que las ventas anuales de las Pymes en Puerto Rico alcanzan los \$35 mil millones de dólares. Además, contribuyen con más de \$2 mil millones de dólares en impuestos y promueven la inversión local. Es esencial reconocer y apoyar a las Pymes, ya que su éxito contribuye directamente al progreso y prosperidad de nuestra querida isla.

¡Invierte en Puerto Rico, Invierte en Ti!

Francisco Rodríguez-Castro
President & CEO
Birling Capital Advisors, LLC.



Nos enfrentamos a generaciones de personas emocionalmente débiles, donde todo hay que ablandárselo. Porque "todo" es ofensivo... incluso la verdad...

La economía de los Estados Unidos, de las más fuertes del mundo, con sobre \$26.47 trillones en Producto Interno Bruto pudiera estar de rodillas si no se actúa antes del 5 de junio.

Los estimados que hemos revisado revelan que un impago de la deuda de Estados Unidos podría provocar una contracción del PIB que va desde un 2% del PIB o \$52.94 Billones a un 10% del PIB o \$2.647 trillones.

Los inversionistas de todos los rincones del planeta verán el valor de sus inversiones afectadas, además de que experimentarían una volatilidad y una incertidumbre sin precedentes. Un impago podría destruir un mercado de \$24 trillones de la deuda del Tesoro, congelará los mercados financieros y creando una crisis internacional.

Cuando el clima de inversión se vuelve negativo no hay nada más miedoso que un billete de \$100.00, y si la confianza de los inversionistas desaparece y comienzan a retirar o vender los valores de Estados Unidos de forma masiva, entraremos en una crisis peor que la gran crisis financiera del 2008.

Empresas de todos los tamaños se verán afectadas por esta crisis, tendrán dificultades para obtener financiamiento, los proyectos se paralizarán y el desempleo aumentará.

Por otro lado, el dólar que ha sido una moneda de reserva mundial enfrentará a una presión significativa y con un dólar más débil, encarecería las importaciones y afectará el poder adquisitivo de los consumidores y empresas por igual.

Los datos indican que si el límite de la deuda no se aumenta y se materializa el impago en una semana veremos 1.5 millones de plazas de trabajo eliminadas y si se prolongara unos 30 días el crecimiento económico sufrirá un impacto de hasta \$2.647 trillones y evaporaría otros 7.8 millones de plazas de trabajo creando un desempleo que superaría el 8%. No tenga duda, el impago de Estados Unidos afectará directamente a Puerto Rico impactándonos económicamente, creando otra pérdida de confianza y le propinará un golpe a la economía. Además, nuestra economía cada vez más apoyada por fondos federales se verá afectada. De igual modo, los \$90 billones en proyectos de reconstrucción e infraestructura se detendrán.

Se afectará un 60 por ciento de la población con un impago que es innecesario, e inmoral y solo por qué dos partidos políticos no pusieron a la nación primero. Si bien es cierto que, hay que proteger el buen nombre y reputación del crédito de los Estados Unidos, no es menos cierto que, el nivel de gastos federales está fuera de control y hace balancear los presupuestos.

El Departamento del Tesoro tomó medidas desde enero 2023 para seguir pagando las facturas, cuando el gobierno llegó al límite de deuda. Las medidas permitieron mantener al día las obligaciones con los bonistas y los que reciben el Seguro Social hasta el 1 de

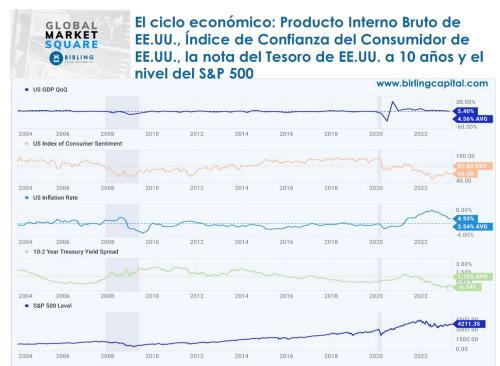
junio, de ahí en adelante todo cambia.

Si Estados Unidos incumpliera el pago de su deuda por no poder elevar el límite de su deuda, tendría implicaciones significativas tanto para Estados Unidos como para los mercados mundiales. He aquí algunos impactos potenciales:

- 1. Impacto al Producto Interno Bruto: Un impago de la deuda estadounidense tendría un impacto negativo sustancial en el PIB. Los estimados sugieren aue un impago podría provocar una contracción; el descenso del PIB dependería de la aravedad y duración del impago y de las repercusiones económicas subsiguientes. Algunos estudios han indicado que un impago podría dar lugar a pérdidas que oscilarían entre un 2% del PIB o \$52.94 billones a un 10% del PIB o \$2.647 trillones.
- 2. Mercados Financieros de **Estados Unidos:** Los mercados de acciones y bonos, experimentarían una volatilidad y agitación significativas. Aumentaría la incertidumbre de los inversionistas sobre la estabilidad de la deuda pública estadounidense y del sistema financiero en general. Un impago podría destruir el mercado del Notas del Tesoro, de sobre \$24 trillones, congelar los mercados financieros y crear una crisis internacional.

Esto podría provocar una fuerte caída de los precios de las acciones, un aumento de los costos de los préstamos y una huida general hacia la seguridad. Ello sumado a la Crisis de Confianza bancaria que ya cobró la vida de 3 bancos, sería una tormenta perfecta.

- 3. Mercados Financieros Globales: Un impago de la deuda también afectaría a los mercados mundiales. Los bonos del Tesoro estadounidense se consideran una de las inversiones más seguras del mundo, y muchos inversionistas internacionales los mantienen como parte de sus carteras. Un impago erosionaría la confianza en estos bonos, lo que, provocaría una venta masiva v podría desencadenar una crisis financiera mundial más amplia.
- 4. Tasas de Interés: Un impago de la deuda estadounidense provocaría probablemente más aumentos de las tasas de interés. El mayor riesao asociado a la deuda pública estadounidense haría que los inversionistas exiaieran mayores rendimientos para compensar la incertidumbre. Esto se traduciría en mayores costos de financiamiento para las empresas y los consumidores sumados a los 10 aumentos de tasa que ya hemos experimentado, lo que, podría frenar el crecimiento económico y la inversión.
- Dólar Estadounidense: El dólar es una moneda de reserva mundial y se enfrentaría a una presión



significativa en caso de impago de la deuda. La confianza en la economía estadounidense y la estabilidad del dólar se verían socavadas, lo que provocaría una depreciación de la moneda. Un dólar más débil encarecería las importaciones, lo que podría alimentar la inflación y afectar al poder adquisitivo de los consumidores estadounidenses.

6. Contracción Económica
Mundial: Un impago de la
deuda podría empujar a
muchos países
desarrollados a una
recesión económica. La
perturbación de los
mercados financieros, el
aumento de los costos de
los préstamos y la pérdida
de confianza afectarían
gravemente a las empresas
y al gasto de los
consumidores. El gasto
público también podría

- reducirse significativamente, lo que provocaría una contracción de la actividad económica.
- 7. Confianza y Reputación: La capacidad del gobierno de Estados Unidos para hacer frente a sus obligaciones financieras es fundamental para la estabilidad de los mercados financieros mundiales. Un impago dañaría gravemente la reputación y solvencia del aobierno estadounidense, socavando la confianza en los instrumentos financieros de Estados Unidos v en la economía estadounidense en general.

A continuación, presentamos algunos estudios y estimados que permiten comprender los costos potenciales de este posible cierre, basado en los cierres del gobierno entre 1995 y 2020:

- La Oficina de Presupuesto del Congreso: analizó el impacto económico de los cierres del Gobierno. Según sus informes, el cierre parcial del aobierno de 35 días, desde el 22 de diciembre de 2018 hasta el 25 de enero de 2019, le costó a la economía estadounidense \$11 trillones en PIB perdido. Es importante tener en cuenta que esta estimación es específica para ese cierre en particular.
- Standard and Poor's (S&P):
   en 2013, S&P estimó que el
   cierre del Gobierno durante
   16 días, del 1 al 16 de
   octubre de 2013, restó
   aproximadamente un 0.6%
   a la tasa de crecimiento
   anualizada del PIB de ese
   trimestre, lo que supuso una
   pérdida económica de
   \$24,000 trillones.

Sin embargo, es esencial tener en cuenta que estos estimados son específicos de cierres anteriores y no consideran un impago de la deuda.

## ¿Cuál sería el impacto en Puerto Rico si no se elevara el techo de deuda, el cierre del Gobierno y el impago de Estados Unidos?

El cierre del Gobierno puede afectar a Puerto Rico; he aquí algunos impactos potenciales:

1. Consecuencias
económicas: Un impago
del gobierno de EE. UU.
puede conducir a una
pérdida de confianza de los
inversores y un aumento de
los costos de
endeudamiento para el
gobierno federal. Estos
efectos pueden extenderse

- a través de la economía y potencialmente afectar a Puerto Rico. Puerto Rico se verá afectado de muchas maneras, y le puede costar a la economía de Puerto Rico entre \$658.3 mm hasta \$3.291 billones, afectando la reconstrucción y servicios esenciales de los municipios.
- 2. Reducción de fondos federales: Durante un cierre del gobierno, muchas agencias federales están forzadas a detener temporalmente sus operaciones, lo que lleva a un retraso o reducción del financiamiento de diversos programas y servicios en Puerto Rico. Afectando a más de \$90 billones en proyectos de infraestructura, ayuda en caso de desastres, servicios de salud y programas de educación, que dependen del apoyo federal. También se afectará un 60% de la población a causa de un impago de dependen de fondos federales del PAN, Sección 8, Plan Vital, Seguro Social, entre otros.
- 3. Interrupción de los servicios gubernamentales: El cierre de las agencias federales puede interrumpir los servicios prestados por esas agencias en Puerto Rico. Por ejemplo, los servicios relacionados con la Seguridad Social, Medicare y otros programas de asistencia federal, pueden experimentar retrasos o una capacidad reducida durante un cierre del gobierno.
- 4. Impacto en el turismo:
  Puerto Rico depende en
  gran medida del turismo

- como fuente importante de ingresos. Un cierre del gobierno o un posible impago podrían afectar a los planes de viaje y crear incertidumbre entre los turistas, lo que podría provocar una disminución de la actividad turística.
- 5. Confianza de los inversionistas y entorno empresarial: Un impago o cierre del gobierno de Estados Unidos puede tener un impacto más amplio en la confianza de los inversionistas y el entorno empresarial en Puerto Rico. Puede disuadir a posibles inversionistas, tanto nacionales como internacionales, de participar en actividades económicas en la isla.

Fitch Ratings situó la calificación "AAA" de Estados Unidos en vigilancia de calificación con perspectiva negativa, preludio de una rebaja de su crédito.

La vigilancia de la calificación con perspectiva negativa refleja el aumento de la polarización política que actualmente obstaculiza una resolución para elevar el Límite de Deuda de Estados Unidos, a pesar de que no actuar antes del 5 de junio provocaría un impago. Si Fitch decidiera rebajar la calificación crediticia de Estados Unidos de AAA a AA+, sería la segunda vez que sufriría una rebaja, ya que el viernes, 5 de agosto de 2011, en el momento del cierre del Gobierno estadounidense, la agencia de calificación crediticia Standard & Poor's (S&P) rebajó la calificación crediticia de Estados Unidos de

AAA a AA+. Cuando una de las tres principales agencias de calificación crediticia coloca a un crédito en vigilancia negativa, indica que la agencia ha observado una circunstancia o circunstancias que podrían provocar una rebaja de la calificación crediticia en un futuro próximo, y una vez que una agencia de calificación coloca a un crédito en vigilancia negativa, hav un 50% de probabilidades de que la calificación se rebaje en algún momento en los próximos tres meses.

## La carga de la deuda de los países del G-20 y la comparación de la relación entre deuda y Producto Interno Bruto:

### ¿Cuán endeudado está Estados Unidos versus el resto del mundo?

Todo el drama de alto riesgo ha hecho que muchos de nosotros pensemos en cómo se compara EE. UU. cuando se mide por la Carga de la Deuda Soberana de cada nación. Supongamos que se pregunta ¿qué significa todo esto?, en ese caso permítame que se lo explique, un análisis del ratio Deuda/PIB en un estudio de la deuda soberana es un examen exhaustivo de la carga de la deuda de un país en relación con el tamaño de su economía. Este ratio proporciona información valiosa sobre la salud fiscal de una nación, su capacidad para gestionar sus obligaciones de deuda y la sostenibilidad general de sus finanzas públicas.

Al realizar un análisis de este tipo, se tienen en cuenta varios

# componentes fundamentales, veamos:

- Medida de la deuda: para medir un país, hay que disponer de todos los tipos de deuda, como bonos del Estado, letras del Tesoro, préstamos y otros pasivos. El análisis debe abarcar tanto la deuda interna como la externa.
- 2. Medida del Producto
  Interno Bruto: representa el
  valor total de los bienes y
  servicios producidos dentro
  de las fronteras de un país
  durante un periodo
  determinado. Una medición
  precisa del PIB es crucial
  para comprender la
  producción económica del
  país y su capacidad de
  generar ingresos para el
  pago de la deuda.
- 3. Composición de la deuda: Analizar la composición de la deuda de un país es esencial para comprender su perfil de riesgo. Factores como la proporción de deuda denominada en divisas, la estructura de vencimientos v el tipo de interés de los instrumentos de deuda influyen en la vulnerabilidad de una nación a las perturbaciones externas, las fluctuaciones del tipo de cambio y los riesgos de refinanciación.
- 4. Contexto económico:
  Evaluar el contexto
  económico más amplio es
  esencial para interpretar
  con precisión el ratio
  deuda/PIB. La inflación, las
  tasas de desempleo, el
  crecimiento económico, la
  desigualdad de ingresos y
  los niveles de productividad
  influyen en la capacidad
  de un país para atender al
  servicio de su deuda.

- 5. Implicaciones políticas: las implicaciones políticas y los riesgos potenciales asociados a un porcentaje elevado o en rápido aumento. Los responsables políticos deben tomar decisiones informadas sobre las estrategias de gestión de la deuda, las medidas de consolidación fiscal y las reformas estructurales.
- 6. Perspectiva internacional y **comparativa:** Situar el ratio deuda/PIB analizado dentro de una perspectiva internacional y comparativa es crucial para evaluar comparativamente la carga de la deuda de un país. Comparar la ratio con la de otros países. especialmente con la de aquellos que pertenecen a la misma agrupación económica, como el G20, proporciona información sobre los puntos fuertes y débiles relativos.

Habiendo ampliado nuestro analisis, comparamos la Carga de la Deuda Soberana de Estados Unidos con la de naciones del G20 y los principales a 12/2022.

- China: el ratio deuda/PIB ha aumentado significativamente en los últimos años. En 2022, era de aproximadamente el 279.70%. El aumento de los niveles de deuda puede atribuirse a factores como la rápida expansión del crédito, las inversiones en infraestructuras y las medidas de estímulo económico.
- Japón: En 2022, su ratio deuda/PIB era de aproximadamente el 263.90%. Los grandes déficits fiscales y el



Los 10 países con el nivel de Dueda/ Producto Interno Bruto más alto: China, Japón, Italia, España, Francia, Reino Unido, Estados Unidos, India, Eurozona y Argentina

envejecimiento de la población han impulsado principalmente el nivel de deuda del país.

- 3. Italia: ha tenido sistemáticamente una elevada ratio deuda/PIB. En 2022, su ratio se situaba en torno al 144.7%, lo que la convertía en uno de los países más endeudados del G20. Los altos niveles de deuda pueden atribuirse al lento crecimiento económico, al aumento del gasto público y a un gran sector público.
- 4. Francia: tiene un ratio deuda/PIB relativamente alto, con un ratio de aproximadamente el 113.79% en 2022. La carga de la deuda del país está impulsada por el gasto público, los programas de seguridad social y un ritmo de crecimiento económico comparativamente lento.
- 5. España: el ratio deuda/PIB cayó más de cinco puntos porcentuales en 2022, el descenso más pronunciado de la historia, hasta el 113.1% después de que el ratio hubiera ganado más de 20 puntos porcentuales en la pandemia debido al fuerte crecimiento económico y a una política fiscal responsable.
- 6. Reino Unido: el ratio deuda/PIB aumentó significativamente tras la pandemia de COVID-19. En 2022 era de 99.60%. El país implementó un gasto gubernamental sustancial en programas de estímulo económico y apoyo social, lo que contribuyó al aumento de la relación deuda/PIB.
- 7. Estados Unidos: el ratio deuda/PIB de Estados Unidos es relativamente inferior al de otros países del G20. En 2022, su ratio rondaba el 97%. Los factores que contribuyen a la



deuda estadounidense incluyen el gasto deficitario, los programas de bienestar social y los gastos militares.

- 8. India: el ratio deuda/PIB ha sido generalmente superior a la media del G20. En 2022, rondaba el 92%. Los déficits fiscales, los subsidios y el endeudamiento del sector público influyen en la carga de la deuda del país.
- 9. Unión Europea: el ratio deuda/PIB global de la UE en 2022 era aproximadamente del 91.60%. Los niveles de deuda de cada uno de los Estados miembros de la U.E. varían, influidos por las condiciones económicas, las políticas fiscales y el mercado de deuda soberana.
- 10. Argentina: tiene un ratio deuda/PIB relativamente alto. En 2022, era de 79.30%. Las crisis económicas, las devaluaciones de la moneda y los desafíos fiscales han impulsado la carga de la deuda del país.
- 11. Brasil: su ratio deuda/PIB en los últimos años. En 2022, se situaba en el 73.10%. Las recesiones económicas, los déficits fiscales y el aumento del gasto público han influido en la carga de la deuda del país.
- **12. Canadá:** el ratio deuda/PIB ha sido relativamente moderado

- en comparación con otras naciones del G20. En 2022, su ratio se situaba en **71.30%**. El Gobierno canadiense ha aplicado medidas fiscales para gestionar sus niveles de deuda, y el país se ha beneficiado de una economía diversificada, recursos naturales y una gestión fiscal prudente.
- 13. Sudáfrica: el ratio deuda/PIB ha aumentado en los últimos años. En 2022, era de 70.10%. Entre los factores que contribuyen a los niveles de deuda se encuentran el lento crecimiento económico, los déficits fiscales y el aumento de la deuda pública.
- 14. Alemania: tradicionalmente ha mantenido una ratio deuda/PIB comparativamente baja. En 2021, se situaba en torno al 66.53%, lo que la convierte en una de las naciones menos endeudadas del G20. El país se ha beneficiado de una sólida gestión fiscal, una robusta economía orientada a la exportación y un entorno político estable.
- 15. México: El ratio deuda/PIB de México ha aumentado en los últimos años. En 2022, era de 55%. Los factores que contribuyen a la carga de la deuda incluyen déficits fiscales,

- menores precios del petróleo y un mayor gasto público.
- 16. Corea del Sur: ha mantenido un ratio deuda/PIB relativamente bajo en comparación con muchas otras naciones del G20. En 2022, era de 49.60%. El país se ha centrado en la prudencia fiscal, el crecimiento económico orientado a la exportación y los avances tecnológicos.
- 17. Australia: ha conseguido mantener un ratio deuda/PIB relativamente bajo. En 2022, se situaba en torno al 33.80%. Los niveles de deuda del país se han mantenido bajo control gracias a unas políticas fiscales prudentes, una economía resistente y la riqueza en recursos naturales. Australia ha aplicado medidas para mantener la disciplina fiscal y gestionar eficazmente la carga de su deuda.
- 18. Turquía: el ratio deuda/PIB ha aumentado en los últimos años. En 2022, era de 31.70%. El país se ha enfrentado a desafíos para gestionar la carga de su deuda y mantener la estabilidad económica debido a los desequilibrios fiscales, la depreciación de la moneda y las incertidumbres políticas.
- 19. Arabia Saudíta: El ratio deuda/PIB de Arabia Saudí ha aumentado en los últimos años. En 2022, se situaba en torno al 23.80%. El aumento de los niveles de deuda puede atribuirse a factores como la bajada de los precios del petróleo, los déficits fiscales y el aumento del gasto público. El país ha implementado reformas fiscales y estrategias de diversificación para hacer frente a sus niveles de deuda y reducir la dependencia del petróleo.

20. Rusia: tiene un ratio deuda/PIB relativamente bajo en comparación con la media del G20. En 2022, se situaba en torno al 23%. Los precios de la energía, las sanciones económicas y las políticas fiscales influyen en la carga de la deuda del país.

Ante todo, una baja relación deuda/PIB proporciona una base sólida para el crecimiento económico y el desarrollo. Permite a los gobiernos asignar recursos de forma eficiente, invertir en infraestructuras críticas y fomentar un entorno propicio a la innovación y el espíritu empresarial. Manteniendo bajo control los niveles de deuda, los países pueden atraer inversiones extranjeras, crear oportunidades de empleo y mejorar el nivel de vida de sus ciudadanos.



Goldman Sachs & Babson College 10.000 Small Business indica que los pequeños y medianos empresarios se enfrentan a crecientes retos de mano de obra, y contracción del crédito, entre otros retos: Según una encuesta reciente realizada 1,740 dueños de empresas de 48 Estados y Puerto Rico participantes del programa Goldman Sachs & Babson College 10,000 Small Business, encontró que la confianza de los propietarios de pequeñas y medianas empresas o Pymes dice que su capacidad para lograr acceso al capital ha dado un giro de 180° grados. Un 77% de las Pymes manifiestan estar preocupados por su capacidad

para lograr acceso al capital, mientras que hace tan sólo un año el 77% se mostraban confiados en acceso a capital fácilmente. ¿Qué nos dice la encuesta y cuáles son las preocupaciones?

Las elevadas tasas de interés y el endurecimiento de las condiciones de préstamo perjudican la capacidad de las Pymes para acceder al capital y hacer crecer su negocio.

- 77% de las Pymes están preocupadas por su capacidad de acceso al capital.
- 17% de las Pymes ha solicitado un nuevo préstamo empresarial en los últimos tres meses.
- 61% le resulta difícil acceder a capital asequible.
- 60% declaró que el aumento de las tasas de interés está afectando a su capacidad para hacer frente al servicio de la deuda existente
- 9% transfirió sus depósitos bancarios debido a la quiebra de Silicon Valley Bank y otros bancos perdidos.
- 65% de las Pymes afirman que se verán afectadas negativamente si el Congreso no eleva el Límite de Deuda de Estados Unidos.
- 90% de las Pymes considera esencial que el Gobierno Federal de EE. UU. no incumpla su deuda.
- 81% de los encuestados afirman que es esencial que el Congreso promulgue recortes del gasto junto con el aumento del límite de deuda.

- 44% de las Pymes afirman que la economía está peor que el trimestre pasado.
- 48% de las Pymes declaran que sus beneficios son inferiores a los niveles anteriores a la pandemia.
- 10% de las Pymes se han visto obligadas a despedir empleados en los últimos 90 días.
- **59%** de las Pymes están contratando empleados a tiempo completo o parcial.
- 79% de las Pymes contratantes les resulta difícil encontrar candidatos cualificados para los puestos vacantes.
- 80% de las Pymes cree que el acceso a guarderías es un obstáculo para la participación de la mano de obra.
- **80%** de las Pymes apoyan la adopción de medidas para aumentar el acceso a servicios de guardería asequibles.

## ¿Cuál es la conclusión?

El acceso limitado al capital para las Pymes en Estados Unidos y Puerto Rico tiene un impacto directo en la generación de empleos y en la creación de valor económico. Las Pymes cuentan con gran capacidad para impulsar el crecimiento económico y desempeñan un papel fundamental en la creación de empleo a nivel local y nacional. En Estados Unidos, las Pymes representan el 48% de la fuerza laboral privada en 2022. Estas empresas, a menudo impulsadas por la innovación y la creatividad, generan empleo en diversos sectores, desde tecnología hasta manufactura y servicios. Las pymes en Puerto Rico han tenido un impacto

económico significativo. Representan el 98% de todas las empresas en la isla y generan alrededor del 75% del empleo privado. Se estima que las ventas anuales de las Pymes en Puerto Rico alcanzan los \$35 mil millones de dólares. Además, contribuyen con más de \$2 mil millones de dólares en impuestos y promueven la inversión local. Estas cifras reflejan el papel crucial que desempeñan las pymes en el desarrollo económico de Puerto Rico y su contribución al bienestar general. En resumen, las Pymes no solo

son importantes motores de empleo, sino que, también generan un valor económico significativo.

Es hora de romper las barreras financieras y empoderar a las Pymes para impulsar el crecimiento económico. ¡Acceso al capital justo y equitativo ahora!

#### **Sobre Birling Capital:**

Birling ofrece los mejores servicios de asesoramiento financiero que proporcionan una visión y mejoran las operaciones de nuestros clientes. Utilizamos un enfoque holístico tanto de los activos como de los pasivos para negocios, sus dueños y todos sus objetivos.

- **Fusiones y Adquisiciones:** asistimos a sus clientes en el desarrollo y ejecución de estrategias de fusiones y adquisiciones para maximizar el valor.
- Planificación financiera corporativa (CFP): ofrecemos a nuestros clientes el servicio de planificación financiera

- corporativa que consiste en un informe objetivo y completo sobre la situación financiera actual y el desarrollo de estrategias basadas en el análisis de sus objetivos y necesidades.
- Enfoque de la práctica de consultoría y asesoramiento:
  - Instituciones financieras y cooperativas.
  - Hospitales y Centros de Salud
  - **Empresas familiares**
  - Universidades &
  - **Hoteles**
  - Compañías de seguros
  - Distribución y servicios
  - Leves 60, 20 y 22

## Para más información visite: www.birlingcapital.com o

puede bajar nuestra app en el Apple Store o Google Play bajo

"Birling Capital Publications".

Esperamos que haya disfrutado esta edición y para sugerencias escribanos a

frc@birlingcapital.com.

## Francisco Rodríguez-Castro, **Presidente & CEO**



